**職務経歴書**

●●　●●（おおてまち　いちろう）

〒XXX-XXXX　●●県●●市●●町1－1－1

●●●●●　●●●号

TEL：XXX-XXX-XXXX 携帯電話：XXX-XXXX-XXXX

Email : xxxxx@zzzz.ce.jp

**〔経験職種〕：**営業・営業マネジメント職・本社経営企画部門

**略　　　　　歴**

　医薬品業界で\*\*年間 業務に携わってきました。その内\*\*年間は営業部門で、●●支店・●●支店の２支店を経験しました。

主要取扱製品は、抗生物質・循環器用剤・抗がん剤販売を担当し、大病院及び開業医等の開拓も経験し、内約\*\*年は営業マネジメント職として、病院・エリアの開拓・部下の指導育成を精力的に行なってまいりました。抗がん剤領域のトライアルでは大きな業績寄与が出来たと思っております。

　平成●●年からは、本社経営企画部門\*\*\*\*\*室にて、管理職の営業強化に向けた営業手法の　　　開発と改善業務を行ない、管理職の育成を担ってまいりました。

**<<活かせるスキル・実績>>**

■医薬情報担当者(MR)

■循環器科、消化器科、整形外科、精神神経科、内分泌内科、脳神経外科における新製品の販売促進と拡販

■循環器科領域、脳神経外科、内分泌内科領域では各種インセンティブ獲得

■各種企画により、早期の新製品採用、シェアUP

**職務経歴**

●●●●株式会社　　　　　　　　　　　　昭和●●年●月～平成●●年●月（●●年）

**本社経営企画部門**　　　　平成●●年●月～　　　 　　\*\*\*\*\*\*室勤務

営業管理職対象の営業力強化に向けた営業手法の開発

初級管理職への管理職研修のプログラム開発、企画、講師

営業管理システムの開発立案と改善業務

プロジェクトマネージャーと営業担当の定例会議の導入、企画、実施、管理

営業マニュアル（トレーニング＆ガイドライン）の作成

**●●支店** 　 平成●年●●月～　 　　　抗がん剤部門●●支店営業課勤務

●●抗がん剤課責任者（●●県担当） ●年間

●●抗がん剤課責任者（●●県担当） ●年間

（●●胃がん研究会組織化：胃がんトライアルグループ）

（平成●●年：海外学会●●●●●●ﾞ1位獲得）

**●●支店**平成●年 ●月～　　　　 ●●支店病院課/新薬課営業課勤務

●●支店病院課責任者（県内の主要病院担当）●年間

●●支店病院課責任者（県内の主要病院担当）●年間

循環器用剤Ca拮抗剤の採用/啓蒙活動に従事

注射用抗生物質の採用/啓蒙活動に従事

造影剤の採用/啓蒙活動に従事

●●造血器幹細胞移植研究会を組織化

抗生剤の支店ぷろを経験

**資格**

　　　MR認定資格取得　　　　　　　　　　平成●●年●月

　　　普通自動車第一種免許取得　　 　昭和●●年●月

　　　TOEIC　８５０点　　　　　　　　　　　　平成●●年●月

**研修・講座**

・ 平成 ●●年 ●月コーチング研修　　　　　 ・平成 ●●年●月　プレゼンテーションスキル研修

・ 平成 ●●年 ●月マーケティング講座　　 　・平成 ●●年●月　マネジメントスキル研修

仕事への姿勢

　外資系製薬会社での●●年間の営業活動と本社勤務を通じ、●●●剤分野の専門知識を有しております。また営業として、相手の状況や気持ち、あるいはニーズを推察して対応する事を心掛けてきました。　特に顧客への応対、リレーションシップ構築には自信があります。社内的には年齢性別職責に関わらず柔軟な関係を築き、人材の育成にも力を入れてまいりました。

　これまでの経験を基に、医薬品を通じて人に喜ばれる仕事をする事で、会社や社会へ貢献していきたいと考えております。